

Vertriebsmitarbeiter - Hausvertrieb

Ihr Verantwortungsbereich

Als Vertriebsmitarbeiter/Hausvertrieb sind Sie für die Betreuung und Beratung unserer Hausbauinteressenten, die durch Sie geworben werden, verantwortlich. In Ihrer Tätigkeit betreuen Sie dabei unsere vorhandenen Interessenten, Grundstücksmakler, Gemeinden, Erschließungsträger, Vermessungsbüros und bauen mit uns gemeinsam unser Netzwerk an an Bauinteressenten & Kooperationspartnern weiter aus.

Hierbei verantworten Sie den kompletten Prozess, von der Kundenberatung, der gemeinsamen Planung mit dem Kunden, der Beschaffung von Baugrundstücken mit unserer Grundstücksabteilung und der Klärung der Finanzierung mit den Finanzierungsspezialisten bis hin zur Übergabe an die technische Abteilung des Unternehmens. Darüber hinaus stehen Sie den Interessenten und Käufern bei allen Fragen kompetent zur Seite und werden bei Ihren Aufgaben durch ein kollegiales Team unterstützt.

Ihr Profil

Idealerweise verfügen Sie bereits über erste Berufserfahrungen im Immobilienbereich, oder einem technischen Beruf und haben bereits im Außendienst gearbeitet. Auch als ein kundenorientierter Berater mit langjähriger Erfahrung und einem sozialem Netzwerk steht Ihnen der Weg zu uns offen. Durch Ihre unternehmerisch geprägte Persönlichkeit sind Sie ein kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden sowie Kooperationspartner und haben stets den nötigen Sinn für das „Machbare“. In der Beratung besitzen Sie Beharrlichkeit, haben aber immer die Bedürfnisse des Kunden sowie Kooperationspartner und eine langfristige Kundenbeziehung im Fokus.

Ihre Perspektiven

Sie erwartet, neben einer attraktiven Vergütung, eine partnerschaftlich orientierte Struktur, in der Sie Ihre bereits erworbenen Kenntnisse und Ihre Persönlichkeit optimal einbringen können. Sie profitieren von unseren professionellen Nachfrager-Sog- Systemen und unserem hochwertigen Marktauftritt, welcher ein Ausdruck unseres Qualitätsanspruches darstellt. Bei entsprechender Identifikation mit unserer Beratungsphilosophie, entsprechendem Einsatz und den nötigen „persönlichen Voraussetzungen“ stehen Ihnen interessante Entwicklungsmöglichkeiten offen.

Kontakt

Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung und der Perspektive angesprochen, dann sollten wir uns kennenlernen. Ihre aussagefähigen Unterlagen senden Sie bitte an greifimmobilien@aol.de. Gerne steht Ihnen auch Herr Michael Reinhardt unter 0176 – 78353455 für ein persönliches Vorabgespräch zu Verfügung.

GREIF-Immobilien
Inh. Michael Reinhardt
Rudolf-Tarnow-Str.14
18055 Rostock